

سمینار ۱ روزه در شمال ایران - مازندران - ساری

مدیر عامل ، مدیر بازاریابی و فروش ، مدیر منابع انسانی ، رئیس آموزش ملاحظه فرمایند :

## " اصول ، فنون و هنر مذاکره "

۵ شهریور ماه سال ۱۳۹۴ - مازندران ( ساری ) - از ساعت ۱۵ الی ۲۰

سخنران : جناب آقای دکتر محمد مشکی پروری

### محور های سمینار :

- تعریف مذاکره و انواع آن
- عوامل موثر در مذاکره
- مسیرهای مذاکره
- موانع مذاکره موفق
- تاکتیک های مذاکره
- انواع جلسات مذاکره و روش برگزاری جلسات
- زبان بدن و نقش آن در مذاکره موفق
- و .....

### مدارک مورد نیاز :

- ارسال نامه یا دریافت و تکمیل فرم ثبت نام و واریز هزینه شرکت در سمینار به ازای هر نفر مبلغ ۹۸۰.۰۰۰ ریال به حساب شماره ( ۰۳۰۱۵۳۰۹۶۷۰۰۹ ) با شماره کارت ( ۶۰۳۷۹۹۱۴۵۱۹۹۵۰۴۱ ) و شماره شبدا ( ۰۳۰۱۵۳۰۹۶۷۰۰۹۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰ IR ۷۵۰۱۷۰۰۰۰۰۰۰۰ ) بانک ملی بنام خانم فرحناز مرادی نژاد اقدام و ارسال تصویر فیش واریزی و فرم ثبت نام قبل از برگزاری سمینار.
- برگزاری این دوره آموزشی در محل سازمان ها و شرکت ها ( تهران و کلیه شهرستان ها ) امکان پذیر می باشد.
- در پایان دوره به شرکت کنندگان گواهینامه آموزشی حضور در دوره اهداء می گردد.

لیدوش

مدیر آموزش و برنامه ریزی

آدرس دفتر مرکزی : کرج - ۴۵ متری گلشهر - مجتمع تجاری و اداری گلشهر - طبقه دوم - واحد ۳ -  
شرکت توسعه بازاریابی و فروش اوج  
تلفکس : ۰۲۶۳ - ۳۵۰۸۷۸۷  
تلفن همراه : ۷۳۱۲۷۳۷ - ۰۹۳۰ ( آقای عامری )  
[www.oujademy.ir](http://www.oujademy.ir)